

FINANZIERUNGSBERATUNG: „ERFOLG BRAUCHT GELD!“

Wie komme ich zur richtigen Finanzierung?

Wofür auch immer eine Finanzierung benötigt wird, als Erstes muss der Verwendungszweck, die Wirtschaftlichkeit der Investition und deren strategische Sinnhaftigkeit klar dargestellt werden.

In einem zweiten Schritt geht es um den gewünschten bzw. sinnvollen Finanzierungsmix. Nachfolgend eine Matrix, in die je nach Finanzierungszweck, die möglichen Geldgeber/-innen zugeordnet werden.

Geldgeber/-in	Eigenkapital Eigenleistung	Förderung Zuschuss Garantien	Bank/en	crowd- funding/ financing	Business angels Investor/en Beteiligung/en
Zweck					
vor der Gründung					
Gründung, Kauf, Übernahme					
Wachstum bzw. Re-Investition					
Restrukturierung bzw. Sanierung					

Die Interessen der jeweiligen Geldgeber/-innen sind dabei genauso unterschiedlich wie das Risiko, das der jeweilige Zweck mit sich bringt. Mit anderen Worten: Es geht darum, einen „Verkaufsprospekt“ zu erstellen, der auf die jeweilige Zielgruppe abgestimmt ist.

Was passiert bei einer Finanzierungsberatung konkret?

- ☆ Ermitteln der tatsächlichen Finanzierungshöhe
- ☆ Darstellen der Finanzierungsquelle/n inkl. eventueller Förderungen
- ☆ Hinterfragen der Bereitschaft den Geldgeber/-innen zu geben, was sie wollen (Sicherheit/en, Mitsprache, Rendite/n etc.)
- ☆ Erarbeiten eines sinnvollen Finanzierungsmixes, der auf Ihre Ziele und Zwecke abgestimmt ist
- ☆ Erstellen des Businessplans in der Sprache der jeweiligen Geldgeber/-innen

Damit es gut weitergeht.



Wie profitieren Sie von unserer Unterstützung?

- ☆ sofortiges profundes, externes Feedback zur geplanten Investition
- ☆ Aufzeigen von Alternativen inkl. der dafür notwendigen Maßnahmen
- ☆ Feedback, ob die eigene Bereitschaft den gewünschten Geldgebern entspricht
- ☆ Analysieren und mittelfristiges Planen des Unternehmens inkl. Aufzeigen von Risiken und Chancen

Unser systemischer Ansatz gewährleistet Ihnen, dass alle relevanten Bereiche in die Beratung miteinbezogen werden.

Wie läuft die Finanzierungsberatung ab?

- ☆ Vereinbaren eines kostenfreien Erstgespräches
Warum kostenfrei? Weil wir gemeinsam entscheiden müssen, ob und wie wir das Thema im offenen Informationsaustausch entwickeln können. Ein gemeinsames JA führt zum nächsten Schritt:
- ☆ Genaues Analysieren: aktueller Status, geplante Investition/en, Ziele etc.
Dies bildet die Basis für ein erstes Feedback durch ifub und ebenso für die Inhalte des gemeinsam zu erstellenden Businessplans.
- ☆ Aufzeigen der Finanzierungsmöglichkeiten inkl. der Auswirkung auf das Unternehmen
- ☆ Erstellen eines Finanzierungskonzeptes in der Sprache der jeweiligen Geldgeber/-innen
- ☆ gezieltes Vorbereiten auf die Finanzierungsgespräche und auf Wunsch Unterstützung dabei
- ☆ Darstellen der Chancen und Risiken aus der Analyse und der Ergebnisse der Finanzierung

Kontakt ifub GmbH:

Dr. Manuela Mätzener, Geschäftsführerin, Fisolengasse 9/Stiege 2/DG/37, 3390 Melk

Mobil: +43 676 95 84 116, E-Mail: manuela.maetzener@ifub.at, www.ifub.at

Mag. Peter Lindenhofer, ifub-Partner für Controlling und Unternehmensbewertung

Lindenhofer Unternehmensberatung, Göllnergasse 33/1, 1030 Wien, www.lindenhofer.co.at

Mobil: +43 676 636 27 11, E-Mail: peter.lindenhofer@ifub.at, www.ifub.at/peter-lindenhofer