

## VERTRIEBSOPTIMIERUNG

### WARUM

Ein erfolgreicher Vertrieb ist ein wesentlicher Treiber für eine gute Unternehmensentwicklung. Vertrieb ist das Werkzeug, mit dem Sie mehr faire Vereinbarungen mit begeisterten Bestands- und Neukunden schaffen. Optimieren Sie mit uns Ihre Vertriebsleistung genau dort, wo Sie Wirkung erzielen!

Die Vertriebsleistung verbessern wir gemeinsam mit dem Wissen, welche Werte im Unternehmen gelebt und welche Visionen verfolgt werden. Ausgehend von einem Vertriebspotenzial-Check analysieren wir den aktuellen Status. Wir diskutieren Vorschläge und eruieren, welche Anpassungen notwendig sind.

Zusammen entwickeln wir Ziele und Maßnahmen, damit rechtzeitig die passenden Auftragseingänge mit den richtigen Kunden entstehen. Wir unterstützen die Entwicklung optimierter Prozesse und prüfen den Einsatz digitaler Tools, um Menschen zu entlasten. So entsteht systematisch die Grundlage für unsere Zusammenarbeit und Sie feiern Erfolge im Vertrieb.

Gemeinsam mit den ExpertInnen von ifub identifizieren wir jene Veränderungen, für die es Unterstützung braucht, und begleiten den Veränderungsprozess proaktiv.

### WAS

- Klärung der Ziele im Kontext einer exzellenten Unternehmensentwicklung
- Ableitung von Vertriebsergebnissen, die das Erreichen dieser Ziele ermöglichen
- Identifikation von Vorhaben und Maßnahmen, die jetzt notwendig sind,
- um den zukünftigen Vertriebserfolg sicherzustellen
- Begleitung der Umsetzung der vereinbarten Maßnahmen in allen Phasen des Akquiseprozesses

## WIE

- Klärung der Vision und der langfristigen Ziele
- Klarheit über die Geschichte des Unternehmens und seine Werte
- Vertriebspotenzial-Check
- Entwicklung eines Vertriebserfolgs-Programmes
- Ableitung von Vorhaben, Maßnahmen und Entwicklung einer Roadmap
- Begleitung der Umsetzung der vereinbarten Aufgaben

## IHR NUTZEN

Eine optimierte Vertriebsleistung sichert das Erreichen Ihrer Ziele und die Realisierung Ihrer Visionen.

Mit einem optimierten Vertrieb werden Sie nachhaltig erfolgreicher.  
Es wird besser weitergehen.

## WER BEGLEITET DIE OPTIMIERUNG IHRES VERTRIEBS



Ing. Peter Berger BA

Vertrieboptimierung,  
KI-gestützte Unternehmenskommunikation

Mobil: +43 664 386 20 25

E-Mail: [pbe@team-ve.com](mailto:pbe@team-ve.com)

Web: [www.team-vertriebserfolg.com](http://www.team-vertriebserfolg.com)  
[www.ifub.at/peter-berger](http://www.ifub.at/peter-berger)

## KONTAKT IFUB GMBH

Dr. Manuela Mätzener

Anton-Fahrner-Gasse 3/14  
3250 Wieselburg

Mobil: +43 676 95 84 116

E-Mail: [manuela.maetzener@ifub.at](mailto:manuela.maetzener@ifub.at)

Web: [www.ifub.at](http://www.ifub.at)

